



FOR 100+ YEARS A WINNING TEAM

Passion + responsabilité en tant que

Téléprospecteur / Téléprospectrice B2B (h/f/d)

Herchenbach Industrial Buildings : plus de 100 ans de réussite, 150 collaborateur·rice·s Herchenbach dans cinq pays européens, une PME familiale à croissance durable. Grâce à notre capacité d'innovation continue, nous faisons partie des leaders européens du marché des solutions de stockage modulaires en construction métallo-textile. Mais nous savons aussi convaincre en interne : notre culture d'entreprise moderne et ouverte se reflète non seulement dans notre excellente notation sur Kununu, mais nous a également valu, pour la 10^e année consécutive, la distinction indépendante de « Top employeur des PME ».

Rejoins toi aussi le WINNINGTEAM+ en tant que Téléprospecteur / Téléprospectrice B2B (h/f/d)

Grâce à un onboarding structuré avec une courbe d'apprentissage rapide, tu prendras rapidement des responsabilités. Tu identifies les décideurs de clients potentiels, les conseilles sur nos produits et contribues, grâce à ton réseau en constante évolution, à accroître la notoriété de notre marque.

Nous proposons un contrat à durée indéterminée dans un secteur résistant aux crises. Ton démarrage optimal est assuré par un onboarding structuré et une intégration individualisée. De plus, nous offrons des modèles de travail flexibles favorisant un bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée.

Tu nous convaincs par ton expérience dans le contact direct avec les clients, idéalement dans un environnement B2B. Tu es fait·e pour nous si tu aimes la réussite, fais preuve d'un fort engagement et as une affinité pour les outils digitaux.

Tes missions

- Identification et premier contact de clients potentiels via différents canaux, avec un accent particulier sur les échanges téléphoniques
- Génération de projets et de leads auprès de nouveaux clients et de clients existants, qualification et transmission à l'équipe Inside Sales
- Conseil aux clients et prospects B2B sur nos produits et services en tant que premier point de contact dans le parcours client
- Suivi et documentation de tes activités à l'aide d'un CRM basé sur le cloud, utilisable de manière flexible en télétravail

Ton profil

- Plaisir à réaliser des premiers contacts téléphoniques dans le cadre d'objectifs d'entretien clairement définis
- Présentation professionnelle et assurée, avec d'excellentes connaissances du français/Anglais à l'oral comme à l'écrit
- Grande tolérance à la frustration – tu restes motivé·e et persévérant·e même face aux revers
- Créativité dans la recherche de solutions adaptées aux besoins de nos clients potentiels
- Maîtrise des outils MS Office (par ex. Teams, Word, Excel, PowerPoint, etc.) et affinité générale pour le travail

numérique

Tes avantages

- Contrat à durée indéterminée avec 30 jours de congés annuels dans un secteur résistant aux crises
- Environnement de travail reconnu (Kununu TOP Company / Focus Top Employeur des PME)
- 100% télétravail
- Onboarding structuré et intégration individualisée
- Prise de responsabilités rapide
- Opportunités régulières de développement personnel, séminaires et formations (internes et externes)

Ce sur quoi nous construisons ? Nos valeurs ! Et peut-être bientôt sur toi.

Respect : tu entretiens des relations respectueuses avec les collègues, partenaires et clients, car une bonne collaboration, sur le chantier comme au bureau, commence par une appréciation mutuelle

Résultats : tu travailles de manière orientée solutions et efficace afin de mener les projets à bien avec une grande qualité

Responsabilité : tu assumes la responsabilité de tes tâches et décisions – fiabilité et conscience de la sécurité sont primordiales pour toi

Persévérance : tu restes engagé·e face à des défis complexes et recherches avec ténacité la meilleure solution

Tu penses en solutions plutôt qu'en problèmes et tu veux vraiment faire bouger les choses ?

Alors nous nous réjouissons de recevoir ta candidature ! Idéalement accompagnée de quelques phrases sur ta motivation, tes prétentions salariales et ta date de disponibilité la plus proche. Voyons ensemble si nous pouvons construire quelque chose de vraiment fort — lors d'un premier échange digital.

Jetzt bewerben

HERCHENBACH



Herchenbach Industrial Buildings GmbH | Humperdinckstraße 1, 53773 Hennef
www.herchenbach-industrial.com