



FOR 100+ YEARS A WINNING TEAM

Sales Manager Außendienst (m/w/d) – Industrial B2B

Herchenbach ist großartig! 100+ Jahre Erfolgsgeschichte, 160 Herchenbacher in 10 europäischen Ländern und in einer krisensicheren Branche. Wir sind einer der europaweiten Marktführer in unserem Segment und weitere Kontinente werden folgen.

Und weißt Du was? Wir lieben Fehler, um daraus zu lernen. Wir lieben KPIs, um uns kontinuierlich zu verbessern. 08/15 kann jeder, wir haben Spaß an Top-Performance und Teil unserer DNA ist das gemeinsame Spielen, um den Champions-League-Titel. Wichtig: Respekt bleibt dabei nicht auf der Strecke, im Gegenteil.

Wozu brauchen wir DICH?

- Du fokussierst Dich ganz auf das, was Du am besten kannst: Verkaufen! Kaltakquise, Terminierung, After Sales? Übernehmen Deine Kollegen.
- Ob Industrie, Logistik oder andere Branchen: Du verstehst Geschäftsmodelle, erkennst Bedarfe und zeigst, wie unser Portfolio echten Mehrwert für den österreichischen Markt stiftet.
- Bei ungefähr 160 Kundenterminen in deinem ersten Jahr, berätst du unsere Kunden rund um unsere Warehouse-as-a-Service Lösungen. Dabei stehen die Vermietung und der Verkauf unserer Lösungen im Vordergrund.
- Kein Skript, kein Einheitsbrei. Du hörst genau hin, analysierst vor Ort und übersetzt Anforderungen in wirtschaftlich smarte Lösungen.
- Abschlüsse sind für Dich kein Zufall, sondern das Ergebnis guter Vorbereitung und klarer Argumentation – eine Quote von 20% stellt für dich keine Herausforderung dar.
- Dein CRM ist kein Dokumentationsfriedhof, sondern Dein Steuerungsinstrument. Pipeline, Forecast, Aktivitäten – Du hast den Überblick und nutzt Zahlen als Deine Taktiktafel.

Welchen Spielertyp brauchen wir?

- Du hast Vertrieb im Blut – idealerweise im B2B-Umfeld mit industriellem Bezug – und kennst die Mechaniken des österreichischen Marktes.
- Du überzeugst durch Persönlichkeit und Interesse am Gegenüber. Kunden vertrauen Dir, weil Du zuhörst.
- Zahlen sind für Dich keine Pflicht, sondern Werkzeug. KPIs, Pipeline-Management und Forecasts helfen Dir, strukturiert und erfolgreich zu arbeiten.
- Du bist hungrig auf Abschlüsse. Eigenmotivation und Durchhaltevermögen zeichnen Dich aus. Dafür gibt's keinen Deckel auf deinem Einkommen. Variable Vergütung ist für Dich kein Risiko, sondern Spielfeld.
- Du kommunizierst auf Deutsch absolut sicher und kommst auch im Englischen deutlich über das „he she it, das S muss mit“ hinaus.

- Du bringst uns mit einer guten Portion Humor zum Lachen und verzückst uns mit einem Kuchen an Deinem ersten Arbeitstag.

Wir erwarten viel Eigenverantwortung, du gestaltest die ersten Schritte in unserem neuen Markt. Und bieten Dir neben der starken Unternehmenskultur ein Vertriebsgebiet mit echtem Potenzial und ein Produkt mit starkem Kundennutzen! Und natürlich darfst Du von uns als gutem Arbeitgeber erwarten: Firmenwagen mit Tankkarte zur privaten Nutzung, 30 Tage Urlaub, Herchenbach Campus, hoch digitalisierte Prozesse, Top Onboarding. Unser Talent Acquisition Manager Lars Delbeck freut sich auf deine Bewerbung, am besten mit ein paar persönlichen Sätzen zu deiner Motivation, Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Starttermin. Worauf wartest Du?

Zielgehalt: 65.000 Euro - 75.000 Euro + Firmenwagen

Jetzt bewerben

H-ERCHENBACH



Herchenbach Industrial Buildings GmbH | Humperdinckstraße 1, 53773 Hennef
www.herchenbach-industrial.com