



Leidenschaft + Verantwortung als

Field Sales Manager (B2B Industrial Sector) Österreich

Herchenbach Industrial Buildings: 100+ Jahre Erfolgsgeschichte, 150 HerchenbacherInnen in fünf europäischen Ländern, nachhaltig wachsender und inhabergeführter Mittelstand. Dank anhaltender Innovationskraft sind wir einer der europaweiten Marktführer für modulare Lagerlösungen in Leichtbauweise. Aber auch hinter den Kulissen schaffen wir es zu begeistern. Unsere moderne und offene Unternehmenskultur spiegelt sich nicht nur in einer hervorragenden Bewertung bei Kununu wider, sondern hat uns auch nun bereits das 10. Mal in Folge die unabhängige Auszeichnung als „Top Arbeitgeber im Mittelstand“ eingebracht!

Werde auch du Teil des WINNINGTEAM+ als Field Sales Manager (B2B Industrial Sector) Österreich.

Deine Aufgaben

- Beratung von Kunden aus Industrie, Logistik und weiteren Branchen zu unserem Produktpotfolio im österreichischen Markt
- Analyse von Kundenanforderungen vor Ort und Erstellung individueller, kostenoptimaler Angebote
- Durchführung von Verkaufsverhandlungen und Vertragsabschlüssen
- Konsequente Nachverfolgung offener Angebote
- Abstimmung mit Entscheidungsträgern auf Kundenseite und internen Schnittstellen (Projektmanagement & Inside Sales) für termingerechte Projektabwicklung
- Dokumentation aller Kundenkontakte und Ergebnisse im CRM-System
- Sicherstellung der Einhaltung von Arbeitsschutz- und Gesundheitsschutzvorgaben bei Kundenbesuchen und im Homeoffice

Dein Profil

- Du verfügst über Erfahrung im B2B Vertrieb - vorzugsweise im industriellen Sektor, hast eine Leidenschaft für Sales und kennst den österreichischen Markt
- Durch deine Kommunikationsstärke glänzt du in den Gesprächen mit den Kunden und mit Deinem Charme und offenen Art überzeugst Du bei jedem Deal
- Dein gutes Gespür für Kennzahlen und Prozesse helfen Dir Dich und Deine Pipeline zu organisieren
- Eigenmotivation, Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie Durchhaltevermögen machen Dich aus
- Ein erfolgsabhängiger Gehaltsanteil spornt Dich erst recht an und bringt Dich zu Hochleistungen
- Du beherrschst die deutsche Sprache einwandfrei und sprichst am Besten auch gut Englisch

Deine Vorteile

- Unbefristete Anstellung bei einem inhabergeführten, krisensicheren und international wachsenden Unternehmen.
- Mehrfach von unabhängigen Jurys als „TOP Employer“ ausgezeichnetes Arbeitsumfeld.

- Moderne Organisation mit hochgradig digitalisierten Prozessen und Tools.
- Strukturiertes Onboarding sowie individuelle Einarbeitung am Hauptsitz in Deutschland.
- Regelmäßige, bedarfsoorientierte Weiterbildungen, Seminare und Trainings (intern & extern).
- 30 Tage Jahresurlaub.
- Attraktives Vergütungspaket sowie ein Firmenwagen inkl. Tankkarte (auch zur privaten Nutzung)

Worauf wir bauen? Unsere Werte! Und vielleicht bald auf dich.

Respect: Du pflegst einen respektvollen Umgang mit KollegInnen, Partnern und Kunden denn gute Zusammenarbeit auf der Baustelle wie im Büro beginnt mit gegenseitiger Wertschätzung

Results: Du arbeitest lösungsorientiert und effizient, um Projekte mit hoher Qualität zum Ziel zu bringen

Responsibility: Du übernimmst Verantwortung für deine Aufgaben und Entscheidungen – Verlässlichkeit und Sicherheitsbewusstsein stehen für dich an erster Stelle

Relentless: Du bleibst auch bei komplexen Herausforderungen dran und suchst beharrlich nach der besten Lösung

Du denkst in Lösungen statt in Problemen und willst Dinge wirklich bewegen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Am besten mit ein paar Sätzen zu deiner **Motivation, deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Starttermin**. Lass uns schauen, ob wir gemeinsam was richtig Starkes aufbauen – bei einem ersten digitalen Kennenlernen.

[Jetzt bewerben](#)



Herchenbach Industrial Buildings GmbH | Humperdinckstraße 1, 53773 Hennef
www.herchenbach-industrial.com